Die Kunst Menschen zu überzeugen und zu begeistern

Ihre Trainerin
Sylvia Latour

Zum Kompetenzprofil >>

Auf einen Blick

Dauer: 2 Tage | Präsenz | 9:00-17:00 Uhr | max. 8 Teilnehmende
Die genauen Termine finden Sie auf unserer Seminarseite.

Ziel und Idee des Trainings

Dieses Training vermittelt die essenziellen Fähigkeiten, um Inhalte nicht nur zu präsentieren, sondern Menschen nachhaltig zu überzeugen und zu inspirieren. Im Mittelpunkt steht die Fähigkeit, eine echte Verbindung zum Publikum herzustellen – durch Empathie, Interaktivität und Authentizität. Teilnehmende lernen, die Perspektiven und Bedürfnisse ihres Gegenübers zu verstehen und ihre Botschaften darauf abzustimmen. Mit Techniken wie emotionaler Ansprache, dynamischer Anpassung und bewusstem Einsatz von Körpersprache und Stimme wird das Publikum aktiv eingebunden und nachhaltig erreicht.
Das Ziel des Trainings ist es, Vertrauen aufzubauen und eine Atmosphäre zu schaffen, in der Botschaften nicht nur gehört, sondern auch verstanden und angenommen werden. So gelingt es den Teilnehmer*innen, nicht nur zu informieren, sondern Menschen zu begeistern und nachhaltig zu überzeugen.

Inhalte

- **Empathie und Verbindung**: Der Schwerpunkt liegt darauf, die Perspektive und Bedürfnisse der Zuhörer*innen zu verstehen. Dadurch wird die Präsentation nicht nur informativ, sondern auch relevant und ansprechend für das Publikum.
- **Interaktive Gestaltung**: Anstatt nur Informationen zu vermitteln, lernen die Teilnehmenden, mit den Zuhöher*innen in einen Dialog zu treten, Fragen zu stellen und deren Engagement zu fördern.
- **Körpersprache und Präsenz**: Der bewusste Einsatz von Körpersprache, Augenkontakt und Stimme wird geschult, um Authentizität und Nähe zu den Zuhörer*innen aufzubauen.
- **Emotionale Ansprache**: Die Teilnehmenden lernen, Geschichten, Beispiele und Emotionen einzusetzen, um eine tiefere Verbindung zu schaffen und die Inhalte nachhaltiger zu vermitteln.
- **Dynamische Anpassung**: Ein solches Training vermittelt, wie man flexibel auf die Reaktionen der Zuhörer*innen eingehen kann, z. B. durch Anpassung des Tempos, des Inhalts oder der Interaktionsform.
- **Vertrauensbildung**: Ziel ist es, eine Atmosphäre des Vertrauens zu schaffen, in der die Zuhörer*innen sich wertgeschätzt und angesprochen fühlen, was die Aufnahmefähigkeit für die Inhalte verbessert.

Über das Training

Dieses Training bietet einen intensiven Praxisfokus: Viele kurze Übungen ermöglichen es, Techniken wie Empathie, Präsenz und emotionale Ansprache gezielt zu erproben. Die Teilnehmer*innen arbeiten zudem an eigenen Praxisfällen und erhalten individuelles Feedback. So wird das Gelernte direkt in den Alltag übertragbar – für authentische und überzeugende Auftritte.

Methodik: Theorie-Input, Gruppenübungen, Einzelübungen, Plenumsdiskussion, Arbeit an Echtfällen

Kosten

1.190,00 EUR zzgl. MwSt.

Ihre Ansprechpartnerin: Jana Höller
Jana.Hoeller@lucasct.de | Tel. 040 790 26 00-77

LUCAS CONSULTING TEAM
Mit Sicherheit Veränderung